

各 位

朝日生命保険相互会社
アクサ生命保険株式会社

朝日生命によるアクサ生命の保険商品の販売について

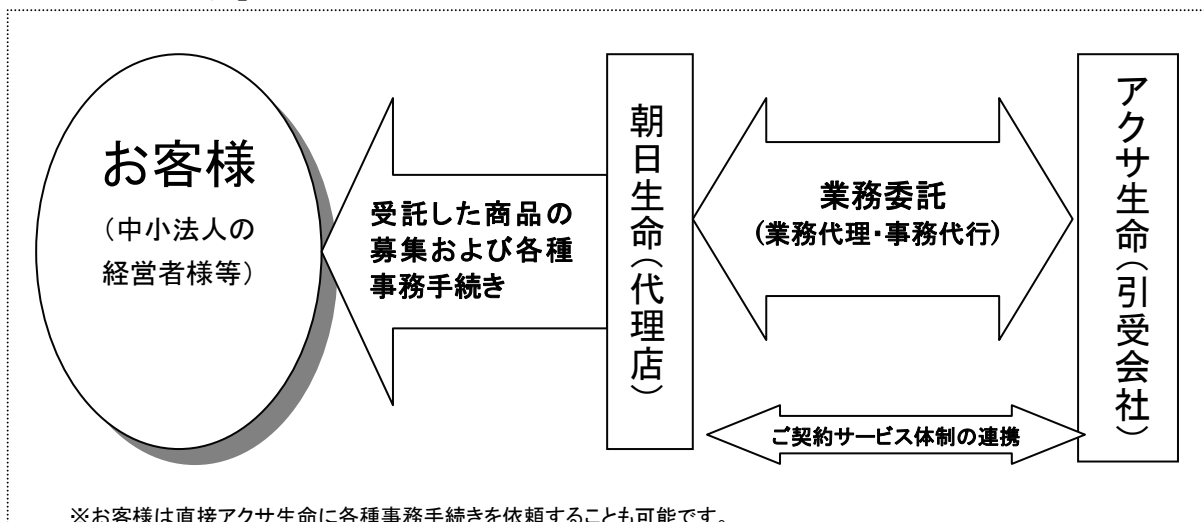
朝日生命保険相互会社（社長 藤田 譲）とアクサ生命保険株式会社（社長 フィリップ・ドネ）は、保険商品販売に係る「業務の代理・事務の代行」についての当局の認可を取得し、朝日生命がアクサ生命の「初期低払いもどし金型逓増定期保険」および「逓増定期特約(01)付無配当終身保険」を販売することについて、平成 17 年 10 月以降の実施を計画しております。

1. 基本スキームと実施の目的

- (1) 朝日生命は、アクサ生命との間で業務代理等の委託契約を締結し、朝日生命の販売チャネルを通じて、アクサ生命の「初期低払いもどし金型逓増定期保険」および「逓増定期特約(01)付無配当終身保険」の販売を行います。
- (2) 朝日生命は、今後も主力商品である「保険王」のバージョンアップや第三分野商品等の商品開発に経営資源をより優先的に活用し、お客様ニーズに更にきめ細かくお応えする自社商品の開発を進めていきます。
一方、中小法人のお客様から要望のある逓増定期タイプの商品については、保険王等の上記商品開発を優先することやコスト面から合理的に商品ラインナップの充実を図るため、アクサ生命から商品性に優れた同商品の供給を受けることとしました。これにより中小法人の新規開拓・防衛を図るとともに、ここで開拓した中小法人の従業員マーケットに対して自社商品の販売を推進していきます。
- (3) アクサ生命は、朝日生命の販売力によって、同商品の販売実績のさらなる拡大を目指します。

※なお、アクサ生命から朝日生命への供給商品の拡大や、両社双方向での商品供給については、想定しておりません。

【本スキームのイメージ図】



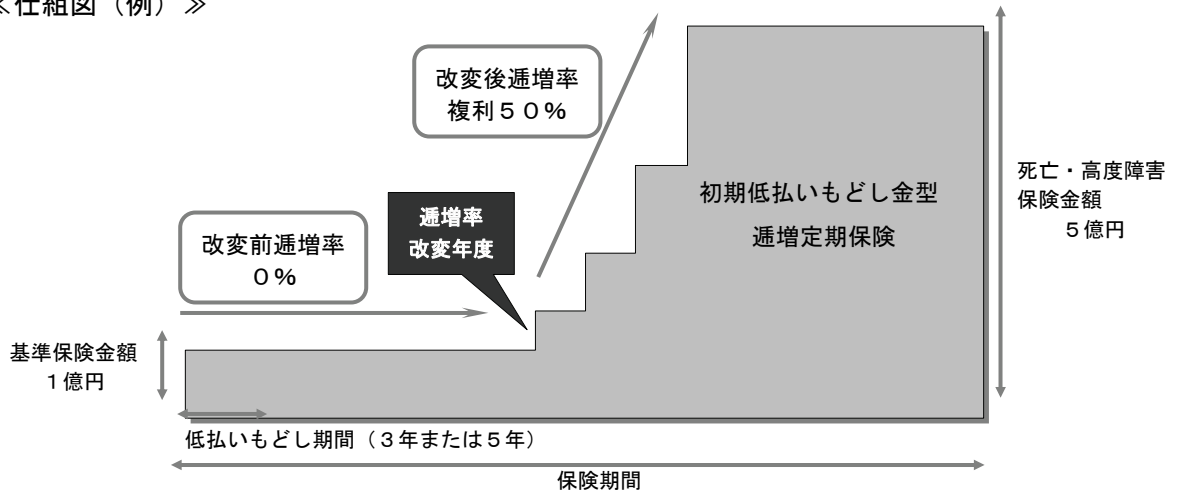
2. 販売商品の概要

朝日生命は、中小法人の経営者向け商品ラインナップとして、アクサ生命から、優れた商品性を有する以下の商品供給を受けることによって、死亡退職金や退職慰労金、事業資金準備対策等を計画している企業経営者をサポートします。

なお、「初期低払いもどし金型通増定期保険」と「通増定期特約(01)付無配当終身保険」は朝日生命専用のネーミング「トレジャーα」、「トレジャーβ」として販売します。

(1) トレジャーα「初期低払いもどし金型通増定期保険」

《仕組図(例)》



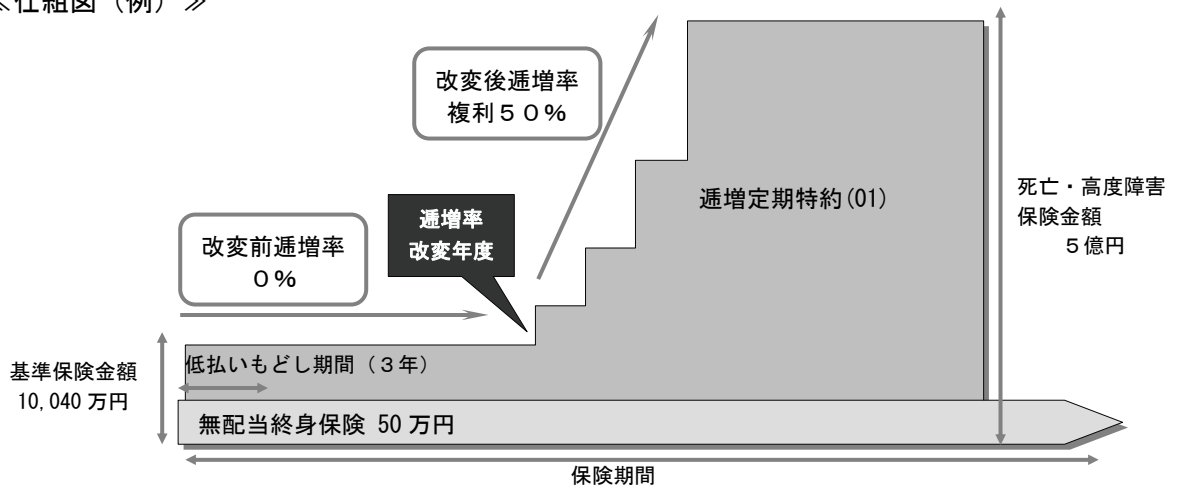
○通増率改変年度により、次の4タイプがあります。

- | | |
|------------------|-----------------|
| 1型：11年目より複利50%通増 | 2型：9年目より複利50%通増 |
| 3型：7年目より複利50%通増 | 4型：5年目より複利50%通増 |

○ガンによる死亡・高度障害保険金額は、ガン以外による場合の1.4倍となります。

(2) トレジャーβ「通増定期特約(01)付無配当終身保険」

《仕組図(例)》



○通増率改変年度により、次の4タイプがあります。

- | | |
|-------------------|-------------------|
| I型：12年目より複利50%通増 | II型：10年目より複利50%通増 |
| III型：8年目より複利50%通増 | IV型：6年目より複利50%通増 |

○ガンによる死亡・高度障害保険金額(通増定期特約(01)部分)は、ガン以外による場合の1.4倍となります。

3. お客様への対応について

朝日生命を通じて加入された保険契約者に対するアフターサービスは、朝日生命およびアクサ生命のお客様サービス体制を活用し、両社連携のうえ、迅速かつ確実なサービスを実現していきます。

以上

【両社について（2005年3月末現在の概要）】

朝日生命保険相互会社

設立：1888年

所在地：東京都千代田区大手町2-6-1

社長：藤田 譲

従業員数：18,811名（うち営業職員15,040名）

営業拠点数：統括支社・支社 58 営業所 716

ホームページアドレス：<http://www.asahi-life.co.jp>

アクサ生命保険株式会社

設立：1994年

所在地：東京都渋谷区東1-2-19

社長：フィリップ・ドネ

従業員数：7,340名（うち営業社員5,391名）

登録代理店数：約3,000店

営業拠点数：営業部・統括部・支社・営業所 319

ホームページアドレス：<http://www2.axa.co.jp/>