

新生銀行でダイレクトマーケティング方式による医療保険の販売を開始



朝日生命保険相互会社（代表取締役社長：木村博紀、以下、朝日生命）は、本日10月15日（月）より、株式会社新生銀行（代表取締役社長：工藤英之、以下、新生銀行）のダイレクトマーケティング（電話による非対面型販売）による保険商品の取り扱い開始にあたり、「医療保険」の提供を開始いたします。

提供商品

- 医療保険「スマイルメディカル ネクストα」
- 引受基準緩和型医療保険「スマイルメディカル ワイド」
※上記2商品は代理店専用商品となります。商品の概要は別紙を参照ください

お取扱いの流れ

- ①朝日生命の募集代理店となる新生銀行が、専用のコールセンター（新生銀行ライフプランニングデスク）を設置。
- ②新生銀行ライフプランニングデスクは、新生銀行の総合口座をお持ちのお客様へ、電話にて朝日生命の医療保険の資料送付をご案内。
- ③お客様は専用の申込書類を返送して契約のお申し込み。

非対面型販売により、銀行にご来店いただくことなく医療保険のお申し込みをすることが可能となります。新生銀行にとっては、ご来店が少ないお客様との新たな接点の創出に繋がり、朝日生命としても、非対面での保険加入を望まれるお客様のニーズに対応することで、より幅広いお客様への保障の提供が可能となります。

朝日生命は、今後も新しい商品・ノウハウを提供し、金融機関とのお客様の信頼とご期待に応えるべく、更なるサービスの拡充を図って参ります。

以上

別紙

■ 新生銀行ライフプランニングデスクで取り扱う商品

医療保険【スマイルメディカルネクストα】



保険料が途中であがらない
—生涯保障の医療保険です。

特徴1：日帰り入院からまとまった一時金

短期化傾向の入院に対して、日帰り入院からまとまった一時金をお受け取りいただくことで、入院時の自己負担費用にご活用いただけます。

特徴2：退院後の通院治療も保障

入院の保障はもちろん、退院後に通院した場合にも一時金をお受け取りいただけるので、退院後の通院治療も安心して受けることができます。

特徴3：がん・6大疾病にも手厚い保障

がんによる入院は日数無制限で保障します。また、「保険料払込免除特則」を適用することで、悪性新生物・6大疾病で所定の状態のときに保険料の払込みが不要になります。

医療保険【スマイルメディカルワイド】



持病がある方も入りやすい
医療保険です。

特徴1：告知事項は3項目のみ

「持病のある方」「既往症のある方」のための医療保険です。3つの告知事項に該当しなければ、通院中でもお申し込みいただけます。

告知事項

- ① 最近3カ月以内に、医師・歯科医師から、入院・手術・放射線治療をすすめられたことや説明を受けたことがありますか？
- ② 過去2年以内に、入院・手術・放射線治療を受けたことがありますか？
- ③ 今までに、公的介護保険制度の要介護、要支援の認定を受けたことがありますか？または、現在、公的介護保険の申請中ですか？

※ 上記は告知事項の概要です。正確な告知事項は申込書類に記載の告知欄にてご確認ください。

※ 告知がすべて「いいえ」の場合でも、ご職業・過去の契約状況等によりお引き受けできないことがあります。

特徴2：もちろん持病も保障

ご契約前の持病が悪化、再発した場合も保障します。

特徴3：日帰り入院でも「最高15万円」の一時金

入院時の入院料、手術・検査・投薬費用等に備える医療費充当給付金を、一時金で「最高15万円」お受け取りいただけます。

このニュースリリースは、商品の概要を説明したものであり、保険募集を目的としたものではありません。詳細につきましては「商品パンフレット」「ご契約のしおり-約款」等をご覧ください。ご加入に際しては、募集代理店によってお取り扱いが異なるなど、当社所定の要件があります。