

冷凍スイーツ移動販売『まちなか TABERUN』 フランチャイズ展開着々。地元福岡・佐賀から、全国へ

たべるン

ウルチャンネル合同会社(代表) 林凌一朗



あえてローカルをターゲットに、アナログ的手法を駆使 冷凍スイーツの移動販売システムを構築、提案 わずか1年余りでフランチャイズ展開を軌道に乗せる

経営者が語る「経営の転機」No.135



イタリアン カフェ

冷凍スイーツの フランチャイズ販売

カフェ&アパレル販売の浮世(株)を皮切りに、経営コンサルティングを主業務とするモノコトクリエイション

(株)、さらには冷凍スイーツ催事販売

フランチャイズを主業務とするウルチヤンネル合同会社(以下同)と、

新型コロナ禍で萎縮する産業環境下にあって立て続けに、3つの会社を興

してきました(地元久留米エリアで

カフェも3店舗展開中)浮世(株)3店

ティシ工のお店などに向け、冷凍スイーツのOEM生産・提供を行つてゐる工場がありました。私が前職を辞め、独立・開業へ向けた準備にとりかかる工場がありました。その頃、工場代表者の方から連絡をいただき、オリジナル商品の直販ルートの開拓・開設をお手伝いすることになります。

直営店のみでの展開は資金的に厳

舗&ウルチヤンネル(同2店舗)。今回の中では、3社の中でもいちばん新しいウルチヤンネル(同)を取り上げ、設立趣旨や経営方針などについてお話しをさせていただきます。

かつて前職に勤務していた時代、

西鉄久留米駅の商業施設からの依頼を受けて九州各地の特産品をご紹介するアンテナショップのプロデュース

をさせていただく機会がありました。

その際、お付き合いいただくことになった一社に、有名百貨店や著名パ

ティシ工のお店などに向け、冷凍スイーツのOEM生産・提供を行つてゐる工場がありました。私が前職を辞め、独立・開業へ向けた準備にとりかかる工場がありました。その頃、工場代表者の方から連絡をいただき、オリジナル商品の直販ルートの開拓・開設をお手伝いすることになります。

直営店のみでの展開は資金的に厳しく、時間もかかりすぎる。だったらフランチャイズ展開という手もあるのではないか。この提案を受け入れていただき、フランチャイズ運営会社として立ち上げることになったのが当社、ウルチヤンネル(同)だったのです。

クルマ1台、ひとりでも 開業OKの仕組みづくり

ありきたりのフランチャイズではなく、「フランチャイジー側(フランチャイズシステムを使ってビジネスを行う側)」のメリットを最大限に追求した、インパクトのある展開を心がけたい。そんな想いから打ち出したのが、次の6つのコンセプトでした。

◆ポイント1=「スイーツ×ローカル」。いつの時代も、スイーツには安定した集客力があります。あえて都

市における現金の重要性は申し上げるまでもありません。キャッシュレス化が進むなかにあっても、それは変わりません。私どもが提案するのは、「スイーツを仕入れて」「運んで」「売る」という分かりやすい構造のビジネスです。消費者相手に特化しており、即時の現金回収が可能です。



シュークリーム専門店

◆ポイント2=「現金商売」。ビジネスにおける現金の重要性は申し上げるまでもありません。キャッシュレス化が進むなかにあっても、それは変わりません。私どもが提案するのは、「スイーツを仕入れて」「運んで」「売る」という分かりやすい構造のビジネスです。消費者相手に特化しており、即時の現金回収が可能です。

◆ポイント3=「ロス率の低さ」。

商品は冷凍のため、賞味期限が長く180日以上持ります。また万が一売れ残った場合も、冷凍庫に入れ持ち帰り、翌日も同じように販売できるので、ほとんどロスがありません

(1%以下)。SDGs時代に即したビジネスもあります。

◆ポイント4=「低資金で開業OK」。冷凍庫や折り畳みテーブルなどを運べる車さえあれば、即、開業可能です。

◆加盟店十仕入れ+諸経費、あわせて300万円もあれば大丈夫です。

◆ポイント5=「ロイヤリティ不要」。

フランチャイズですが月々のロイヤリティはいきません。フランチャイザー側の当社としては、商品の提供を通じて一定の収益を確保できるだけで十分です。

◆ポイント6=「サポート充実」。

売っていくための仕掛けやサービスのあり方をマンツーマンで指導します。立地選定やチラシの配り方など

◆ポイント7=「サポート充実」。

『TABeRUN』というECサイトも展開しています。通販を利用していい方々へも、工場直送で送料や中間流通を省いてお安くお届けする形を取りたいとの想いからネーミングしたものです。

現状の余剰人員を活かしたい。現金が回るビジネスに着手したい。独立したいけれどリスクは抑えたい。そんな企業や法人、個人を念頭に、主にSNSを活用してフランチャイズ募集をかけました。



もご相談ください。チラシや店頭ポップの用意も、当社デザイナーにお任せいただけます。

わずか1年余りで フランチャイズ展開、軌道に

ロールケーキからホールケーキ、タルトケーキ、ショートケーキ、さらにプリンやショコラバーでも取り揃えた移動販売システムには、「まちなかTABeRUN(たべるン)」と

いう「マチユケーション」ネームを付けました。私が取締役を務める冷凍ス

イーツ工場のイートウェル(株)は『TABeRUN』というECサイトも展開しています。通販を利用していい方々へも、工場直送で送料や中間流通を省いてお安くお届けする形を取りたいとの想いからネーミングしたものです。

合わせて頂戴し、うち20数件との間でフランチャイズ契約を締結。順次、開業へと至っています。



法人フランチャイジーとして契約に進んでいる相手先には、社会福祉(就労支援)施設や不動産業、リサイクル業、観光(福祉)バス会社などがあります。それぞれの企業・団体様は、自社敷地内や店舗軒先、近隣工場やスーパー・マーケットの一角を借りるなどにより、営業に取り組まれているようです。地元の福岡・佐賀はもとより、東北や関東、中京、近畿方面などでもフランチャイズチェーンの輪が広がっています。

スイーツ販売を通じた地域の皆さまとの結びつきが、本業の認知度アップ

フランチャイジーとなつていただき
スイーツ、プラスアルファの
商材提供も

いながら、潜在顧客の掘り起こ
し、ひいては業績アップに寄与してい
る側面もあるように伺っています。
思わぬ副次効果といえましょつ。
引きも切らないお問い合わせに、
できるだけお応えしたいとは思つて
います。ですが、当社フランチャイズ
展開のコンセプトに十分、ご理解いた
だいたうえでの契約を原則としてお
り、どうしても時間を要してしま
ます。お待ちいただいている皆さま
に対して、申し訳ない気持ちでいっぱ
いです。

フにつながり、潜在顧客の掘り起こ
し、ひいては業績アップに寄与してい
る側面もあるように伺っています。
思わぬ副次効果といえましょつ。
引きも切らないお問い合わせに、
できるだけお応えしたいとは思つて
います。ですが、当社フランチャイズ
展開のコンセプトに十分、ご理解いた
だいたうえでの契約を原則としてお
り、どうしても時間を要してしま
ます。お待ちいただいている皆さま
に対して、申し訳ない気持ちでいっぱ
いです。



焼きドーナツ専門店

いた皆さまには、今後も安定した業
績を上げ続けていただきたく、フラン
チャイザーとして最大限の知恵と
努力を注いでまいります。市場一
イーツ商品の提供はもちろん、ス
イーツ以外のプラスアルファの商材
提供も考えていくべきなのかもしれ
ません。

またフランチャイジーの皆さまが、
地域のお客さまとの間で築いてこら
れた交流と関係性をベースにした、
物販にこだわらない新しい何かへの
挑戦もありつつでしょつ。今後も、提
案とお手伝いに心がけてまいる所存
です。



林 凌一朗 はやし りょういちろう

平成3年生まれ。福岡県筑後市出身。高校卒業後、広告代理店の営業、オーガニック化粧品会社のOEM営業・マーケティング担当などを経験。令和2年、カフェ&アパレル販売の浮世(ふぜい)株式会社を設立。同4年、経営コンサルティングを主業務とするモノコトクリエイション(株)を設立。同年、冷凍スイーツ催事販売フランチャイズを主業務とするウルチャンネル合同会社を設立。3社の代表・代表取締役を務めるほか、冷凍スイーツ工場のイトウェル(株)の取締役も兼務

設立 令和4年

事業内容 冷凍スイーツ催事販売フランチャイズ
本部、冷凍スイーツ業務用卸、
飲食店・スイーツ店運営

所在地 〒830-0038
福岡県久留米市西町1026-6

電話 0942-80-4434

URL <https://ulu-ch.jp>

資本金 100万円

従業員数 7名